

Communiqué de presse

GIREVE facilite la facturation B2B des recharges de véhicules électriques en itinérance

En lançant sa nouvelle gamme de service BOOST! Clearing, GIREVE souhaite simplifier les échanges financiers entre les opérateurs de services de recharge en itinérance. La plateforme permet désormais d'automatiser le contrôle et la valorisation monétaire des sessions de recharge des conducteurs, préfigurant des facturations et paiements simples, transparents et efficaces.

Un service destiné aux opérateurs de mobilité

Lors de la recharge d'un conducteur de véhicule électrique en itinérance, c'est-à-dire sur des réseaux auxquels il n'est pas abonné directement, son opérateur doit assurer une compensation financière afin de couvrir les frais de recharge de son client. Ces flux monétaires sont riches, variés et complexes et impliquent des frais de développement et de gestion importants chez tous les opérateurs du marché.

En lançant sa nouvelle gamme de service BOOST! Clearing, GIREVE cherche à répondre à la demande de ses clients en améliorant leur qualité de service et leur productivité, pour le bénéfice final du conducteur de véhicule électrique. Concrètement, le premier service délivré automatise le contrôle qualité des comptes-rendus de recharge échangés entre opérateurs. Il valorise en temps réel le montant de leurs transactions, sur la base de l'accord d'itinérance signé sur la Connect Place de GIREVE. Compte tenu de la grande diversité des structures tarifaires et des unités d'œuvre utilisées en Europe, ce service facilite grandement le process de facturation ou de contrôle.

Pour Bruno Lebrun, Président de GIREVE, « En plus de faciliter la contractualisation et l'échange de données temps réel entre les opérateurs de mobilité et de recharge, GIREVE s'engage maintenant vers la facturation B2B. Nous poursuivons ainsi notre objectif de faciliter l'émergence d'un marché de service innovant en proposant des services B2B qui abaissent les barrières à l'entrée que constituent pour les opérateurs de mobilité les pratiques commerciales très diverses des opérateurs de recharge ».

Un premier projet pilote en partenariat avec Mobilygreen et le SDE28 a permis d'affiner le service et de confirmer sa pertinence. Pour Eric Colmar, Directeur du Développement chez Mobilygreen, « toute initiative destinée à fluidifier les process commerciaux, techniques et financiers des contrats de roaming entre opérateurs de charge et opérateurs de mobilité ne peut que profiter au client final. C'est le cas avec le service Clearing, qui permet de garantir une information claire, fiable et partagée en temps réel entre les opérateurs. Ce service permet de traiter en amont les inévitables erreurs de CDR, afin d'améliorer la qualité de service pour le client final. Les travaux de mise en place du service Clearing ont fait apparaître d'autres gisements d'optimisation qui sont autant de pistes d'amélioration possibles : facturation B2B, simplification des règles de facturation, etc. »

Pour Lionel Chauvet, Directeur Adjoint du Territoire d'Energie Eure-et-Loir, « La problématique de réconciliation des données de facturation est un travail fastidieux qu'il convient de ne pas négliger. Le soutien de GIREVE dans cette phase s'avère indispensable afin d'éviter tout recours ultérieur sur des anomalies qui n'auraient pas été détectées. Outre la sécurisation du processus, l'appui de GIREVE dans la facturation d'opérateurs européens permet de garantir l'ensemble des flux en minimisant pour nous le temps que nous devrions y consacrer. Depuis 2015, nous attendions avec impatience ce service. »

UN CDR VALORISÉ

Via la plateforme GIREVE, l'opérateur de mobilité qui souscrit au service reçoit désormais des comptes-rendus de recharge enrichis, avec mise en évidence des anomalies et calcul du prix à la volée. Ce prix est calculé sur la base du tarif arrêté dans l'accord d'itinérance signé sur la Connect Place avec l'opérateur de recharge.

À PROPOS DE GIREVE

GIREVE est une plateforme d'interopérabilité grâce à laquelle les opérateurs nouent facilement et rapidement des partenariats. GIREVE construit le lien permettant une véritable itinérance électrique et assure un rôle d'interface contractuelle, technique et opérationnelle entre des systèmes hétérogènes.

En se connectant à la plateforme GIREVE, les opérateurs de bornes de recharge gagnent en visibilité et assurent la rentabilité de leurs installations, et les opérateurs de mobilité enrichissent leurs offres de services aux conducteurs de véhicules électriques. Pour une mobilité électrique compétitive, au bénéfice de tous.

www.gireve.com